



Aero-Dienst schafft seit mehr als 60 Jahren Vertrauen mit professionellen Luftfahrtdienstleistungen – kundenorientiert, transparent und fair. Mit einem breiten Servicespektrum und jahrelanger Erfahrung bieten wir unseren Kunden bedarfsgerechte Leistungen und umfangreiche Komplettlösungen. Unsere Mitarbeiter sind die Grundlage unseres Erfolges. Mit Fairness, offener Kommunikation und einem sozialen Miteinander schaffen wir den Rahmen für Höchstleistungen als Team. Unseren Kunden bieten wir dadurch exzellenten Service, Qualität und Termintreue.

Für unsere Wartung am Flughafen Nürnberg suchen wir zum nächstmöglichen Eintrittstermin in Vollzeit einen

Mitarbeiter (m/w/d) für den Bereich Vertrieb/Customer Relations

Das bieten wir Ihnen:

Ein modernes Arbeitsumfeld in einer zukunftsorientierten Branche und einem engagierten und professionellen Team, individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten sowie attraktive Sozialleistungen (Zuschuss zur Altersvorsorge, Urlaubs- und Weihnachtsgeld, Parkplatz direkt am Flughafen oder Zuschuss zu den öffentlichen Verkehrsmitteln, Zuschuss zu vermögenswirksamen Leistungen u.ä.).

Ihre Aufgaben:

- Sicherung der Auslastung für den Wartungsbereich innerhalb des Produktportfolios insbesondere für die Produktbereiche Bombardier und Dassault
- Strategische, konzeptionelle und operative Steuerung der Vertriebsaktivitäten zusammen mit den Abteilungsverantwortlichen
- Unterstützung in der Erstellung sowie Nachverfolgung von Angeboten für Wartungsevents
- Regelmäßiges Vertriebsreporting an das Management
- Vermarktung des bestehenden Produktportfolios zusammen mit den Fachbereichen
- Aufbau und Weiterentwicklung von Netzwerken und Beziehungen zu internationalen Kunden, OEMs, Brokern und Entscheidungsträgern in Abstimmung mit den Bereichsverantwortlichen
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen zur Identifikation von Marktpotenzialen
- Überwachung der Kundenzufriedenheit sowie Sicherstellung einer anforderungsgerechten Kundenbetreuung, sowie persönliche Betreuung von strategischen Key Accounts
- Erarbeitung von Vertriebskonzepten zur Neukundengewinnung und Pflege der bestehenden Kundenbeziehungen sowie After Sales Support für unsere Kunden

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes technisches oder kaufmännisches Studium oder kaufmännische oder technische Ausbildung
- Vertriebsfahrung im Bereich Luftfahrt wünschenswert
- Leidenschaft für den Vertrieb mit „Hands-on-Mentalität“
- Überzeugendes Auftreten, Kommunikationstalent sowie hohe Kundenorientierung
- Selbstständige Arbeitsweise sowie Teamfähigkeit
- Sehr gute Deutschkenntnisse und sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sicherer Umgang mit den MS Office-Anwendungen und Erfahrung mit einem ERP-System

Sind Sie interessiert? Dann richten Sie bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung und Ihrem frühesten Eintrittsdatum per E-Mail an: **karriere(at)aero-dienst.de**